Stap 3: Spannend Ondernemen 🡺 Business Model Canvas

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 8. Kernpartners- de overheid- Traffic-Care | 6. Kernactiviteiten- De veiligheid en het milieu stimuleren.  | 1. Product of Dienst- Een stoplicht dat duurzaam is omdat het op zonnepanelen werkt (voor daglicht). Dit stoplicht heeft een timer, wat aangeeft hoeveel seconden je nog hebt voordat het stoplicht op groen, oranje of juist op rood kan springen.  - ook hebben we een bord op lichtenergie. Dit bord staat 100 meter voor het stoplicht en geeft aan op welke kleur het stoplicht staat en hoelang ie daar nog op staat. Dit werkt ook via daglicht.   | 4. Klantrelaties- de overheid | 2. Klantengroep(en)- de overheid, Rijkswaterstaat |
| 7. Kernkwaliteiten- Duurzaam- Bestaand product geïnnoveerd en voor andere markt. | 3. Klantenkanalen- Pitchen aan de overheid |
| 9. Kosten- 75 euro voor de zonnepanelen (2x) - 200 euro voor het stoplicht met timer. - 100 euro voor de accu (van het daglicht/zonnepanelen) (2x) - 200 euro voor het digitale timerbord 575 euro totaal  | 5. Opbrengsten- verkoopprijs; 700 euro per stuk - winst; 125 euro per stuk (bruto) 500  stuks. -500x125= 62500 euro winst (bruto)  |

Met behulp van stap 2 (Lean Canvas model) kun je bovenstaand business model canvas gedeeltelijk vullen. Vervolgens gaat ieder team de verdieping in door ook andere onderdelen van het business idee verder uit te werken in bovenstaand Business Model Canvas. Zorg dat je dit Business Model Canvas goed opslaat. Het vormt de bewijslast van jullie werkzaamheden!