**Stap 2: Spannend Ondernemen 🡺 Lean Canvas**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 0. Kernwaarden: | | | |
| 1. Probleem: | 2. Oplossing: | | 3. Product of Dienst: |
| 4. Kernactiviteit: | |
| 5. Kosten: | | 6. Opbrengsten: | |

**Toelichting**: vul onderdelen 1 en 2 van dit Spannend Ondernemen Canvas in met behulp van de resultaten van de brainstorm over jullie business idee.

1. Kernwaarden: waar wij als bedrijf voor staan en waar we voor gaan!
2. Probleem: het belangrijkste probleem waar jullie een oplossing voor hebben bedacht
3. Oplossing: welke (vernieuwende) oplossing is dit?

Vervolgens gaan jullie in teamverband aan de slag met de volgende onderdelen:

1. Product of Dienst: welke ‘waarde’ leveren jullie voor de klant? Waarom zijn mensen bereid jullie geld te geven voor het product of de dienst die jullie aanbieden?
2. Kernactiviteit: wat is de belangrijkste activiteit die jullie doen als bedrijf?
3. Kosten: welke kosten moet je allemaal maken om het product/dienst te kunnen maken, bezorgen etc.?
4. Opbrengsten: wat levert dit allemaal op? Hoeveel omzet maakt jullie bedrijf?

Kijk online naar [de toelichting](http://dreamstorm.nl/courses/spannend-2019/)