Stap 3: Spannend Ondernemen 🡺 Business Model Canvas

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 8. Kernpartners | 6. Kernactiviteiten | 1. Product of Dienst | 4. Klantrelaties | 2. Klantengroep(en) |
| 7. Kernkwaliteiten | 3. Klantenkanalen |
| 9. Kosten | 5. Opbrengsten |

Met behulp van stap 2 (Lean Canvas model) kun je bovenstaand business model canvas gedeeltelijk vullen. Vervolgens gaat ieder team de verdieping in door ook andere onderdelen van het business idee verder uit te werken in bovenstaand Business Model Canvas. Zorg dat je dit Business Model Canvas goed opslaat. Het vormt de bewijslast van jullie werkzaamheden!