Document 1 = Opdrachten: Max “Start Your Engine”



**Opdracht 1.1**Vul bovenstaand model in (**ieder teamlid doet dit individueel**):

* Mijn talenten:
* Mijn passie & ambitie:
* Hoe kan ik hier geld mee verdienen:

**Opdracht 1.2: Leg kort uit wat de essentie is van jullie bedrijf.**

1. Wat leveren jullie (welk product of dienst bieden jullie aan)?
2. Welk probleem lossen jullie hiermee op?
3. Aan wie bieden jullie dit aan (wie zijn jullie klanten)?

**Opdracht 1.3** Bedenk een naam, logo en slagzin voor jullie eigen Bedrijf.

* Naam:
* Logo:
* Slagzin:

**Opdracht 2.1**: Maak een Business Model Canvas voor jullie bedrijf. Vul de 9 onderdelen in:

1. **Klantsegmenten**:
2. **Waardepropositie**:
3. **Kanalen**:
4. **Klantrelaties**:
5. **Strategische partners**:
6. **Mensen & Middelen**:
7. **Kernactiviteiten**:
8. **Inkomstenstromen**:
9. **Kostenstructuur**:

**Opdracht 2.2**: Voer alle onderdelen van jullie Business Model Canvas in bij het online Canvanizer model. Maak een foto van het eindresultaat en plaats dit hieronder:

|  |
| --- |
| Foto Canvanizer model |

**Opdracht 3.1** Maak een Klantprofiel van "Jullie gemiddelde klant". Omschrijf deze zo goed en zo uitgebreid mogelijk!

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Concurrentie-analyse** | Prijs | Kwaliteit | Locatie | Service |
| Eigen bedrijf = …. |  |  |  |  |
| Concurrent 1 = …. |  |  |  |  |
| Concurrent 2 = …. |  |  |  |  |
| Concurrent 3 = …. |  |  |  |  |

++ = zeer goed | + = goed | +/- = redelijk | - = slecht | - - = zeer slecht

**Opdracht 3.2** Hoe gaan jullie de concurrentie verslaan? Leg zo concreet mogelijk uit waarom je waarvoor kiest!

**Opdracht 3.3** Beschrijf het onderscheidend vermogen en de Key Succes Factoren voor jullie bedrijf.

**Opdracht 4.1**: Welk verdienmodel heeft jullie bedrijf? Leg uit op welke wijze jullie geld gaan verdienen met het product/dienst die jullie aanbieden! Vermeldt dit verdienmodel en licht jullie keuze toe.

**Opdracht 4.2**: Bedenk een guerrillamarketing actie voor jullie eigen Start-up. Omschrijf deze actie, **zo concreet mogelijk**,

**Opdracht 4.3** Beschrijf welke acties jullie gaan opzetten om "de eerste klant" binnen te halen.

**Opdracht 5.1**: Maak een investeringsbegroting voor jullie bedrijf. Hoeveel geld hebben jullie nodig om jullie bedrijf op te starten? Zet jullie investeringsbegroting hieronder + leg uit hoe je aan deze bedragen komt!

|  |  |
| --- | --- |
| Vaste Activa | Bedrag |
| Huisvesting (aanschaf / verbouwing) |  |
| Inventaris / machines |  |
| Vervoermiddelen |  |
| Goodwill |  |
| Overig, zijnde …… |  |
| **Totaal Vaste Activa** |  |
|  |  |
| Vlottende Activa | Bedrag |
| Voorraad |  |
| Debiteuren |  |
| Aanloopkosten |  |
| Voorfinanciering BTW |  |
| Waarborgsom / Bankgarantie |  |
| Banksaldo |  |
| Kasgeld |  |
| Onvoorzien, zijnde … |  |
| **Totaal Vlottende Activa** |  |
|  |  |
| **Totale investering** |  |

Onderbouwing bedragen: ….

**Opdracht 5.2**: Maak een exploitatiebegroting voor de komende 3 jaar voor jullie bedrijf en laat zien of jullie winst gaan maken, en zo ja wanneer.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Exploitatiebegroting | Jaar 1 | Jaar 2 | Jaar 3 |
| Omzet (excl. btw) |  |  |  |
| Inkoopwaarde van de omzet |  |  |  |
| Bruto winst |  |  |  |
| Exploitatiekosten: |  |  |  |
| Personeelskosten |  |  |  |
| Verkoopkosten |  |  |  |
| Huisvestingskosten |  |  |  |
| Administratiekosten |  |  |  |
| Onderhoudskosten |  |  |  |
| Kantoorkosten |  |  |  |
| Accountantskosten |  |  |  |
| Afschrijvingskosten |  |  |  |
| Opleidingskosten |  |  |  |
| Vervoerskosten |  |  |  |
| Verzekeringskosten |  |  |  |
| **Totale exploitatie kosten** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Winst voor rente en belasting** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| Rente kosten |  |  |  |
| Rente opbrengsten |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Winst voor belasting** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| Af te dragen winstbelasting |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Netto winst** |  |  |  |

Onderbouwing bedragen: ….

**Opdracht 6.1**: Zet de belangrijkste conclusies van jouw persoonlijke evaluatie hieronder (**ieder doet dit individueel**).

|  |  |
| --- | --- |
| Teamlid 1 =  |  |
| Teamlid 2 = |  |
| Teamlid 3 = |  |
| Teamlid 4 = |  |
| Teamlid 5 = |  |

**Opdracht 6.2**: Ga aan de slag met de afsluitende opdrachten (zie hieronder) en **lever deze in bij de docent**

1. Kijk of je **alle opdrachten** hebt uitgevoerd (Document 1 = Opdrachten).
2. Maak **een presentatie** (Power Point / Prezi?) en laat jullie klasgenoten in 1 minuut zien wat de belangrijkste resultaten zijn van jullie werkzaamheden in de afgelopen week.
3. Maak een **samenhangend verslag** in de vorm van een  ondernemingsplan (Document 2 = Our Startup Plan).

**Jullie leveren 3 documenten in als bewijslast:**

1. Dit opdrachten formulier
2. Our Startup Plan (een uitgewerkt business plan)
3. Een Powerpoint / Prezi o.i.d. van de Elevator Pitch